



Με μήνυμα #Grow2gether το Συνέδριο Contract 2023!

Με ιδιαίτερη χαρά και συγκίνηση, η **Contract** υποδέχτηκε και φιλοξένησε Συνεργάτες από όλη την Ελλάδα στο συνέδριο της εταιρίας, το οποίο λόγω των συνθηκών, κατέστη δυνατόν να πραγματοποιηθεί μετά από τέσσερα περίπου χρόνια, αποκτώντας έτσι πανηγυρικό χαρακτήρα.

Η εκδήλωση που πραγματοποιήθηκε με ιδιαίτερη επιτυχία το **Σάββατο 17 Ιουνίου** στο **Grand Hotel Palace** στη **Θεσσαλονίκη**, ήταν αφιερωμένη στους συνεργάτες της εταιρίας και στις κοινές επιτυχίες των τελευταίων ετών. Η προσέλευση των συνέδρων, παρά τις δυσμενείς καιρικές συνθήκες ξεπέρασε κάθε προηγούμενο, φέρνοντας κοντά **265 συνεργάτες** από όλη την Ελλάδα.

#Grow2gether το μήνυμα της ημέρας, το οποίο ο ιδρυτής της Contract υποστήριξε καθ' όλη τη διάρκεια του συνεδρίου, αποδεικνύοντας ότι έχει δημιουργήσει όλες τις προϋποθέσεις για απρόσκοπτη ανάπτυξη και μάλιστα, όπως ο κάθε ασφαλιστικός διαμεσολαβητής θα μπορούσε να την έχει ονειρευτεί.

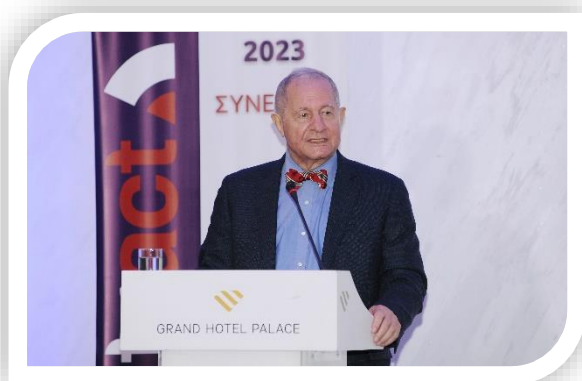


Εικόνα 1 Δημήτριος Μπουτάκης, Σύμβουλος Διοίκησης Contract Network



Εικόνα 2 Συνέδριο Contract

Στο συνέδριο, συμμετείχαν ως **gold χορηγοί** οι εταιρίες **Allianz Ευρωπαϊκή Πίστη, Hellas Direct, Υδρογείος Ασφαλιστική και Ατλαντική Ένωση.**



Εικόνα 3 Χρήστος Γεωργακόπουλος, Διευθύνων Σύμβουλος της Allianz Ευρωπαϊκή Πίστη

Ενεργό παρόν έδωσε ο **κος Χρήστος Γεωργακόπουλος με τη νέα του ιδιότητα, ως Διευθύνων Σύμβουλος της Allianz Ευρωπαϊκή Πίστη,** ενώ παραστάθηκαν στελέχη συνεργαζόμενων ασφαλιστικών εταιριών όπως η Interamerican, AIG, Interasco και Eurolife. Επίσης παρέστη η διοίκηση των εκδόσεων Σπύρου, κ Ευάγγελος και κ Κωστής Σπύρου.

Την εκδήλωση άνοιξε ο **κος Δημήτριος Μπουτάκης, Σύμβουλος Διοίκησης του Contract Network,** καλωσορίζοντας θερμά τους συνέδρους, παρουσιάζοντας την εξελικτική πορεία του δικτύου εταιριών Contract και τονίζοντας τη φιλοσοφία και τα συγκριτικά του πλεονεκτήματα.

Η ναυαρχίδα του δικτύου εταιριών Contract, η **Contract AE,** αποτελεί την μοναδική εταιρία ασφαλιστικής διαμεσολάβησης εισηγμένη σε χρηματιστηριακή αγορά, καθώς από **04/01/2022** η μετοχή της διαπραγματεύεται στη **N.E.A. αγορά του Χρηματιστηρίου Αξιών Κύπρου,** γεγονός που πέρα από τη λάμψη που δημιουργεί γύρω από το όνομά της εταιρίας, προσδίδει σιγουριά και ασφάλεια σε όλους τους συνεργάτες της.



Εικόνα 4 Δημήτριος Μπουτάκης, Σύμβουλος Διοίκησης Contract Network

Ο κ Μπουτάκης για πολλοστή φορά τόνισε ότι:

- α) η εισαγωγή στο χρηματιστήριο δεν έγινε για άντληση κεφαλαίων, αλλά για το κύρος και την αξία που προσδίδει η ένταξη στο χρηματιστήριο και τη διαφάνεια που υποδηλώνει και ότι,
- β) η διοίκηση προτίθεται να διανείμει δια του χρηματιστηρίου σε συνεργάτες ή σε συνεργαζόμενες ασφαλιστικές εταιρίες, ποσοστό που συνολικά δεν θα ξεπερνά το 30% του μετοχικού κεφαλαίου.

Αναφερόμενος στην προοπτική του κλάδου, υπογράμμισε την εξέλιξη που έχει επιτευχθεί στην ελληνική ασφαλιστική αγορά και τον ουσιαστικό ρόλο που μπορεί να αναλάβει η πολιτεία για την υποστήριξη του κλάδου, επαναφέροντας φοροελαφρύνσεις και κίνητρα και υποδεικνύοντας τις μεγάλες ευκαιρίες που αναδεικνύονται στους συνεργάτες του.

Ακολούθησαν ομιλίες από τους επίσημους προσκεκλημένους των gold χορηγών, με πρώτο τον **Διευθύνοντα Σύμβουλο της Allianz Ευρωπαϊκής Πίστης, κ Χρήστο Γεωργακόπουλο, τον Chief Commercial Officer (CCO) της Hellas Direct, κ Καλημέρη Κωνσταντίνο, τον Αναπληρωτή Γεν. Διευθυντή & Γεν. Διευθυντή Βορείου Ελλάδος της Υδρογείος Ασφαλιστικής, κ Χατζηευθυμίου Χρήστο, καθώς και τον Διευθυντή Βορείου Ελλάδος της Ατλαντικής Ένωσης, κ Δουλγέρη Σταύρο.**

Στο δεύτερο μέρος της εκδήλωσης ο κ **Ευστάθιος Μπουτάκης, Γενικός Διευθυντής του δικτύου εταιριών Contract**, παρουσίασε το έργο που έγινε τα τελευταία χρόνια στην Contract AE:

- **Αύξηση παραγωγής στις γενικές ασφαλίσεις που αγγίζει το 17,6%** στο πρώτο πεντάμηνο του τρέχοντος έτους,
- Δημιουργία νέων γραφείων ανάπτυξης πωλήσεων:
 - ▲ στο **Αιγάλεω** και στα **Φιλιατρά**, τα οποία προέκυψαν από την εξαγορά του χαρτοφυλακίου του κ Χρήστου Πολυχρονόπουλου,
 - ▲ στο **Νευροκόπι Δράμας**,
 - ▲ Στην **Ορεστιάδα**, το 3ο γραφείο πλέον, με την ένταξη του κ Χατζή στην ομάδα της Contract, ενισχύοντας ακόμη περισσότερο τη δυναμική της εταιρίας στην περιοχή, και
 - ▲ στη **Χρυσούπολη Καβάλας**, ανεβάζοντας τον αριθμό των γραφείων σε **24**,
- Δημιουργία νέας διεύθυνσης **Μεγάλων Εργασιών Γενικών Ασφαλίσεων**, με την υποστήριξη του κ **Βασιλείου Ψαρράκου**.



Εικόνα 5 Ευστάθιος Μπουτάκης, Γενικός Διευθυντής Contract Network

Ιδιαίτερη βαρύτητα δόθηκε στην ψηφιακή αναβάθμιση των εφαρμογών της εταιρίας με την διαρκή εξέλιξη του **Webinsurer**, το οποίο σταδιακά τιμολογεί και άλλα προϊόντα πέραν του κλάδου αυτοκινήτου, ενώ ψηφιοποιείται περαιτέρω παρέχοντάς ακόμη περισσότερες υπηρεσίες που θα είναι διαθέσιμες τις επόμενες μέρες όπως:

- ▲ Η ηλεκτρονική συμπλήρωση των εντύπων προσυμβατικής ενημέρωσης,
- ▲ Η ηλεκτρονική υπογραφή πελάτη και συνεργάτη,
- ▲ Η δημιουργία νέας βάσης για την παρακολούθηση του χαρτοφυλακίου κλάδου ζωής και υγείας.

Τόνισε τη σπουδαιότητα του υψηλού επιπέδου εξυπηρέτησης και εκπαίδευσης, από πιστοποιημένα και έμπειρα διοικητικά στελέχη τόσο στα κεντρικά γραφεία, όσο και στα γραφεία ανάπτυξης πωλήσεων σε πολλές περιοχές της Ελλάδας. Τα υποκαταστήματα είναι στελεχωμένα με εκπαιδευμένο διοικητικό προσωπικό, ώστε οι συνεργάτες να απολαμβάνουν την αμεσότητα που τους αξίζει.

Αναφέρθηκε στην ολοκληρωμένη **διαδικτυακή εφαρμογή online ασφάλισης**, η οποία είναι διαθέσιμη στην διεύθυνση **t4i.gr**, διευκρινίζοντας ότι δημιουργήθηκε προς όφελος των συνεργατών, χωρίς ανταγωνιστικές σκέψεις απέναντί τους. Η εταιρία δεν στοχεύει μέσα από αυτή την πλατφόρμα να δημιουργήσει direct χαρτοφυλάκιο, αλλά την προορίζει για να χρησιμοποιηθεί σαν εφελκυστικό ανάπτυξης για το δίκτυο συνεργατών της και να τους παρέχει τη δυνατότητα διεξόδους τους σε μια νέα κατηγορία πελατών, τους ψηφιακούς πελάτες. Όσοι πελάτες προκύπτουν μέσα από αυτή την πλατφόρμα, κωδικοποιούνται αυτομάτως στους κατά τόπους συνεργάτες με κριτήριο την έδρα τους

Επίσης, μπορεί να δοθεί η δυνατότητα σύνδεσης της πλατφόρμας στην προσωπική τους ιστοσελίδα, εφόσον διαθέτουν ή επιθυμούν να δημιουργήσουν στην πορεία, για την απευθείας προσέγγιση των δικών τους ψηφιακών πελατών.

Επιπλέον, το 2021 έγινε ακόμη ένα βήμα προς την εξ αποστάσεως πώληση, δημιουργώντας ένα υπερέγχρονο **Call Center** υπό την επωνυμία «**Trust On line**», το οποίο τέθηκε επίσης στη διάθεση

των συνεργατών. Ένα εξαιρετικό εργαλείο για κάθε διαμεσολαβητή που δεν έχει τον χρόνο ή δεν επιθυμεί να διευρύνει τη δράση του και σε ένα νέο πεδίο, όπως για παράδειγμα στον τομέα της ενέργειας, των τηλεπικοινωνιών ή την τεχνογνωσία για up-selling και cross-selling.

Μέσω του Call Center, εκτός από την προώθηση προϊόντων, παρέχεται η υπηρεσία προγραμματισμού ραντεβού με υποψήφιους πελάτες, η λήψη συγκαταθέσεων, που είναι απαραίτητες λόγω του θεσμικού πλαισίου, μέχρι και υπηρεσίες τηλε-γραμματείας, η οποία διαχειρίζεται και εξυπηρετεί ζητήματα του γραφείου, σαν να βρίσκεται εκεί!

Ανέδειξε τα οφέλη, τις πολλαπλές επιλογές και τα ευέλικτα μοντέλα ανάπτυξης συνεργασίας που παρέχονται μέσα από το δίκτυο εταιριών Contract:

- ▲ **Πύλη Υγείας και Ενέργειας ΟΕ**, που διαπραγματεύεται **ασφαλιστικά προγράμματα ζωής & υγείας, προϊόντα προνομίων και παροχών υγείας και προϊόντα ενέργειας/τηλεπικοινωνιών.**
- ▲ **Contract Momentum Finance ΑΕΕΔ**, η οποία προέκυψε από τη συγχώνευση της Contract ΑΕΕΔ με την Momentum Finance ΑΕΕΔ και διατηρεί χαρτοφυλάκιο αμοιβαίων κεφαλαίων ύψους 3.000.000€.
- ▲ **Contract Insurance Broker ΟΟΔ**, εταιρία με άδεια μεσίτη και έδρα τη Βουλγαρία, η οποία παρουσιάζει διψήφιους ρυθμούς ανάπτυξης κάθε χρόνο, με **19% αύξηση κύκλου εργασιών το 2022** και λειτουργεί επίσης:
 - από το 2019 με την επωνυμία **Contract Insurance Broker LTD** με καθεστώς υποκαταστήματος και άδεια μεσίτη στην Ελλάδα, με έδρα την Καβάλα, καθώς επίσης,
 - από το 2021 και στην Κύπρο ως **FOS** (καθεστώς ελεύθερης παροχής υπηρεσιών), με γραφεία στην Λεμεσό.
- ▲ **Contract Net ΟΕ**, για τη δημιουργία δικτύου διαμεσολαβητών με άδεια πράκτορα.

Ολοκλήρωσε την ομιλία του επισημαίνοντας ότι όλα τα ανωτέρω, καθιστούν την Contract την **καλύτερη επιλογή** στον τομέα της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης, χτίζοντας συνεργασίες που εξελίσσονται σε **σχέσεις ζωής και περιουσίας** και κάλεσε τους συνέδρους να αξιοποιήσουν την ευκαιρία που τους παρέχεται στο έπακρο.



Το τελευταίο μέρος της εκδήλωσης αφιερώθηκε στους συνεργάτες:

1. Που ξεχώρισαν για τις **παραγωγικές τους επιδόσεις** των τελευταίων 2 ετών, μεταξύ όλου του δικτύου εταιριών, τόσο της Ελλάδας, όσο και της Βουλγαρίας, αλλά και

2. Που ξεκίνησαν αυτό το υπέροχο επάγγελμα και συνεχίζουν χέρι - χέρι με την Contract αυτή τη συναρπαστική διαδρομή, **απονέμοντας διακρίσεις πολυετούς συνεργασίας.**



Εικόνα 6 Στιγμιότυπο από την τελετή βραβεύσεων

Το συνέδριο ολοκληρώθηκε με γέυμα σε εορταστικό κλίμα και τις θερμές ευχές όλων για ακόμη μεγαλύτερες επιτυχίες και κοινή αναπτυξιακή πορεία!

#grow2gether

2023
ΣΥΝΕΔΡΙΟ

contract

CHOOSE
SUCCESS
YOUR

#grow2gether

Grand Hotel Palace
Thessaloniki

Σάββατο
17 Ιουνίου 2023

11:00πμ